

Cabinet Sadec-Akelys

«Contribuer à la construction du futur de notre client, c'est considérer que le dirigeant et son entreprise ne font qu'un»

Pierre Godet - Associé



Equipe Sadec-Akelys

Pour un dirigeant, le choix d'un cabinet conseil est une décision stratégique. Si la maîtrise de toutes les techniques et les expertises est un pré-requis, il apparaît que proximité physique et philosophique soit un fondamental tout aussi important. Pierre Godet, Associé du cabinet d'Audit et de Conseil Sadec-Akelys, a bien voulu répondre à nos questions sur sa conception du métier.

interview

GPO : A quoi répond le rapprochement de Sadec et de Akelys ?

Pierre Godet : Ce rapprochement répond à la stratégie de deux cabinets différents et complémentaires à la fois par leur nature et leur structure. Sadec a une dominante Expertise comptable de proximité auprès des TPE et des PME grâce à son réseau de quinze bureaux répartis dans tout le Grand Est, de Lille à Lyon. Akelys a une activité plus développée de Commissariat et d'Audit, avec une clientèle de PME légèrement plus importante, mais centrée sur la région parisienne. Akelys avait également la volonté de donner plus de résonance à ses valeurs, en développant des produits joutant son métier de base. Les deux cabinets offraient donc une réelle complémentarité. Mais l'essentiel de notre démarche était ailleurs. Nous avions surtout en commun une certaine philosophie de notre travail, de la relation client et de la relation interne avec nos collaborateurs. Pour nous tous, le concept de qualité s'applique bien entendu à notre travail et aux missions qui nous sont confiées, mais il s'applique aussi à la vie dans le travail.



Pierre Godet,
Associé

GPO : Voilà une démarche originale pour un cabinet d'audit et de conseil. Sur quoi repose-t-elle ?

P. G. : C'est très simple. Outre nos compétences, nous estimons que pour faire du «bon boulot», il faut être épanoui et transmettre son enthousiasme. C'est une véritable philosophie, celle-ci se retrouve tant dans notre volonté de proximité avec nos clients, que dans le relationnel en interne, entre nous.

GPO : Mais que voulez-vous dire exactement par «il faut être épanoui et enthousiaste»... ?

P. G. : Je vais vous répondre avec un comparatif dans un autre registre : celui du sport. Chez Sadec-Akelys, les valeurs du sport font véritablement référence. Sadec a fêté en 2006 ses 30 ans sous le thème «sport et culture». Plusieurs de nos associés ont des responsabilités dans les milieux sportifs de haut niveau : rugby, basket. Nous avons également assuré l'externalisation comptable de l'organisation de la dernière Coupe du monde de rugby. Personnellement, je me suis occupé du Défi Français dans l'America's Cup. Parmi nos clients, nous avons plusieurs clubs professionnels et associations sportives. Bref, chez nous, le sport est inscrit en profondeur dans notre culture. La chaleur d'un relationnel, la convivialité, la joie et le partage de bons et de moins bons moments sont des valeurs sportives que nous intégrons dans nos modes de fonctionnement professionnel.

GPO : Concrètement, comment cela se traduit-il ?

P. G. : Un client Sadec-Akelys bénéficie

d'un accompagnement allant bien au-delà de la simple prestation de services. Il doit pouvoir joindre et rencontrer très facilement et personnellement Son Expert comptable et Son Conseil.

N'oublions jamais que notre métier est un métier fondé sur la confiance et sur les relations humaines. C'est ainsi par exemple, que nous développons un accompagnement du chef d'entreprise de la création à la cessation de son entreprise et dans la préparation de sa retraite.

Autre exemple, celui de la gestion des salariés qui appartient au monde complexe de la gestion sociale. Il est facile de produire les feuilles de paie. Mais, pour assumer véritablement cette fonction de production, nous souhaitons connaître en amont les modes de rémunération, si le dirigeant a optimisé ou non la répartition entre partie fixe et partie variable ou

Cabinet Sadec-Akelys en quelques chiffres

- Chiffre d'affaires : 22 millions €
- Nombre d'associés : 20
- Effectif : 280 personnes

entre l'intéressement et la participation, si son système de prévoyance est pertinent... etc.

GPO : Autres exemples ?

P. G. : La plaquette commerciale qui présente bien la philosophie de nos rapports avec nos clients : «écrivons ensemble l'histoire de votre réussite», «grandissons ensemble».

Le portail client, un projet en cours de développement. Avant fin 2008, un client pourra venir sur notre site, se

connecter à son dossier de façon sécurisée et accéder à tous les documents qui le concernent.

GPO : Quelle est votre démarche à l'international ?

P. G. : Courant 2008, nous serons membre d'un réseau international de cabinets de notre taille. Par ailleurs, nous sommes en négociation pour ouvrir nos propres bureaux dans certaines zones que nous estimons stratégiques : Chine, Europe de l'Est et Afrique du Nord.

GPO : Avez-vous un secret ?

P. G. : Mettre en application notre credo : le futur appartient à ceux qui croient à la réalité de leur rêve. Pour y contribuer, il faut savoir être à l'écoute permanente du dirigeant et de son entreprise qui ne font qu'un... Ce n'est pas un secret, mais la vision originale de Sadec-Akelys. ■



« Le futur appartient à ceux qui croient à la réalité de leur rêve. »